

Менеджер з корпоративного продажу

Вимоги:

- Досвід роботи в продажах, продажах по телефону (холодні дзвінки) від 2-х років;
- Досвід роботи в продажах B2B (бажано)
- Наявність власної клієнтської бази (бажано)
- Грамотна мова, українська, російська;
- Вміння працювати з документами;

Обов'язки:

- Пошук та залучення нових клієнтів;
- Супровід існуючих клієнтів;
- Продаж автомобілів, додаткового обладнання ,аксесуарів та послуг;
- Підготовка, узгодження та укладання угод з продажу автомобілів;
- Контроль видачі автомобілів;
- Контроль розрахунків по продажам.

Якщо Вас зацікавила дана вакансія – надсилайте резюме представнику HR служби
job@arma-motors.ua або телефонуйте +380635953863, +380678283354 (Ярослав).